
ACCURATE PLANNING BIJ ASITO MET SAP BPC GEEFT INZICHT OP KLANTNIVEAU

Asito, een van de grootste schoonmaakbedrijven van Nederland met meer dan 10.000 medewerkers, heeft SAP BPC geïmplementeerd voor een accurate planning die inzicht geeft tot op klantniveau.



Asito, onderdeel van de ADG dienstengroep, is één van de grootste schoonmaakbedrijven van Nederland. Met 10.000 vakmensen in dienst, is de planning voor Asito cruciaal. Voor de planning van verschillende vestigingen en stafafdelingen maakte Asito jarenlang gebruik van een eigen ontwikkelde op Excel gebaseerde tool. Diverse bronnen moesten via Excel worden samengebracht. Behoefte aan meer informatie zorgde ervoor dat Asito de overstap maakte naar SAP BPC (versie 10.1).

Meer inzicht, heldere rapportages

Met het gebruik van SAP BPC beschikt Asito over meer inzicht op diepere niveaus. Daarnaast sluit de inrichting van SAP BPC beter aan bij de huidige structuur. Alle stafafdelingen en verschillende vestigingen van Asito kunnen nu een eigen planning maken. De vestigingsplanning wordt gedetailleerd opgebouwd vanuit de schoon te maken objecten per klant, waarbij rekening wordt gehouden met contractdata, seizoens patronen en specifieke kengetallen. Samengevoegd leidt dit tot meer inzicht op klantniveau, een geconsolideerde regioplanning en planning voor Asito als geheel. Het gebruik van SAP BPC brengt voor Asito veel voordelen met zich mee. Zij kunnen nu planning en realisatie op klantniveau monitoren op alle kengetallen. Omdat Asito ook gebruik maakt van het BI-platform van SAP zijn rapportages rechtstreeks te maken in een format die ook voor iedereen bekend is. De herkenbaarheid zorgt ervoor dat de rapportages makkelijk leesbaar zijn en de opbouw voor alle rapportages hetzelfde is.

“WE KUNNEN NU OP KLANTNIVEAU PLANNEN, DE BUSINESS HEEFT DAAR OOK DIRECT VOORDEEL VAN.”

Paul Luttkhuis, Controller bij Asito

Key benefits



Inzicht op
klantniveau



Heldere
rapportages



Planning is
vergelijkbaar
met realisatie



Er was behoefte aan meer geconsolideerde planning inclusief liquiditeitsprognoses en cashflow. Nu is dat samengebracht in één systeem.

Korte lijnen en verhelderende workshops

Voor de implementatie van SAP BPC had Asito een strakke deadline neergelegd. Met behulp van CPMview is het hele traject binnen de planning opgeleverd. De workshops voorafgaande aan de implementatie zijn als zeer zinvol en verhelderend ervaren. Ook de korte lijnen die er waren tussen Asito en CPMview waren een groot voordeel.

“WE WAREN OP ZOEK NAAR EEN IMPLEMENTATIE-PARTNER DIE MET ONS MEE KAN DENKEN, EEN PARTIJ DIE JE MEENEEMT IN HET PROCES EN HELPT ONZE PROCESSEN TE VERBETEREN. DIT VERTROUWEN HADDEN WE BIJ CPMVIEW METEEN. ”

Paul Luttkhuis, Controller bij Asito

Vereenvoudigen van processen

In de toekomst wil Asito de bestaande rapportage verder uitwerken zodat men nog meer inzicht krijgt. De behoefte ligt er in om meerdere werkboeken van SAP BPC samen te voegen zodat de workflow veel flexibeler wordt. Ook zou men SAP BPC in de toekomst willen gebruiken voor consolidatie.

SAP BPC implementatie

Uitdaging

Verschillende bronsystemen voor planning samenvoegen.

Resultaten

Actuele planning die gevoed wordt vanuit één bronsysteem. Deze planning biedt inzicht op klantniveau en is gelijk aan de realisatie.

Implementatie

SAP BPC 10.1

Toekomstplannen

Vergroten van de efficiëntie door het vereenvoudigen van de huidige workflow. Vervolgens consolideren met SAP BPC.

CPMview Consulting BV

Zonnebaan 9
3542 EA Utrecht
The Netherlands
+31 85 8770689
info@cpmview.com
www.cpmview.com

Belangrijkste voordelen van SAP BPC



Inzicht op klantniveau



Heldere rapportages



Planning is vergelijkbaar met realisatie



Over CPMview

CPMview implementeert oplossingen om (financiële) gegevens te transformeren tot waardevolle verantwoordings- en stuurinformatie. Dagelijks zijn wij bezig met het beantwoorden van vraagstukken op het gebied van corporate performance management (CPM). Wij verbinden deze vraagstukken en brengen deze in lijn met de strategie van de organisatie. Daarbij onderscheiden wij ons door innovatieve en duurzame oplossingen neer te zetten die onze klanten in staat stellen om externe kansen te benutten en strategische doelen te realiseren.